

ALVARO ALFREDO OSORIO ZELADA

[alvaro.osorioz@icloud.com](mailto:alvaro.osorioz@icloud.com) | Cel: +56942830812 | 13.981.849-0

### Presentación

Mi nombre es Álvaro Osorio Zelada, Ingeniero en sonido de la Universidad tecnológica de Chile inacap e INGENIERO COMERCIAL de la Universidad Andrés Bello. Debido a los distintos campos que abarcan mis dos profesiones puedo ofrecer una ayuda a la resolución de problemas relacionados con la gestión tecnológica y comercial.

Mi experiencia abarca el trabajo en grandes empresas con amplias carteras de clientes, pasando por el área de atención de clientes, logística y ventas. Complementando lo anterior he realizado trabajos para una PYME, donde forme el área ventas, he prestado servicios de asesoría financiera y evaluación de proyectos, Aportando al paso de ser una pequeña a mediana empresa.

A pesar de mi experiencia en ventas y relaciones comerciales, también son de mi interés la gestión empresarial y la evaluación financiera y económica de proyectos.

Dentro de mis características personales están la responsabilidad, la confianza, una gran habilidad para crear relaciones interpersonales y una gran necesidad de adquirir nuevo conocimiento, que pueden facilitar el cumplimiento de objetivos dentro de su organización.

A continuación, presento mi curriculum vitae para ser considerado en un próximo proceso de selección.

Se despide Atentamente

Alvaro Osorio Zelada

## HABILIDADES CLAVE

- Aprendizaje rápido.
- Análisis comercial.
- Creativo
- Pensamiento crítico.
- Adaptabilidad a entornos muy cambiantes, rápidos y difíciles.
- Mejora de rendimiento de procesos y reducción de costos.
- Excelentes habilidades interpersonales como también en construcción de relaciones.

## Experiencia

### **Café Bokato SPA**

Gerente de Ventas 2016 a la fecha

### **Responsabilidades:**

- Comunicación interna y externa.
- Gestión de inventario y reposición de productos terminados y de insumos para producción.
- Planificación, desarrollo, implementación y evaluación de proyectos.
- Relación y gestión de proveedores
- Gestión de compras.
- Supervisión de atención al cliente
- Coordinación con gerencia de producción según demandas de productos.
- Coordinación con gerencia de finanzas para pagos a proveedores.
- Consultoría financiera para toma de decisiones a nivel corporativo.

### **Logros:**

- Conformar equipo de ventas, que ha optimizado recursos y servicios de atención al cliente
- Establecer relaciones eficientes con proveedores generando disminución de costos.
- Aportar como consultor en el crecimiento de la empresa asesorando la relación con bancos e instituciones financieras.
- Evaluación financiera del proyecto de expansión técnica de la planta de producción
- Implementación de la nueva fábrica, con reglamentaciones vigentes y capacidad productiva 5 veces mayor a la original.

## El Mercurio SAP

Ejecutivo de ventas y renovaciones (2013-2016)

- Fidelización de cartera de clientes.
- Captación de nuevos clientes.

### Logros:

- fidelización cercana a los 3000 clientes.
- Ser promovido desde otras áreas de la empresa (atención al cliente y logística), por un excelente desempeño, lo que produjo que los distintos supervisores de área solicitarán mis servicios.

## Dint Doblajes internacionales

Ingeniero de grabación y mezcla

### Responsabilidades:

- Revisión de traducciones hechas para programas de televisión y películas extranjeras
- Grabación bajo estándares de calidad de audio establecidos por el cliente.
- Revisión de grabaciones finales de programas para ser enviados al laboratorio de post producción
- Dirección actoral de doblajes.

### Logros:

- Realizar versiones al español para programas de televisión emitidos por cadenas televisas como Discovery, nickelodeon, Disney, entre otras
- Realización de versiones al español para películas de clientes de la envergadura de MGM

## IDIOMA

- español (nativo)
- Ingles (básico).

## SOFTWARE

- Microsoft Office (usuario medio avanzado)
- AutoCAD
- SAP
- Tableau 9.0
- Orange Canvas
- Avid Protools.

## EDUCACIÓN

- Ingeniero en sonido y licenciado en ciencias de la ingeniería. UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA DE CHILE INACAP. 2006
- Ingeniería Civil Industrial. UNIVERSIDAD TÉCNICA FEDERICO SANTA MARÍA (3 años de estudio). 2010-2014
- Licenciado en ciencias económicas y de la administración. UNIVERSIDAD ANDRÉS BELLO. 2016
- Ingeniero comercial. UNIVERSIDAD ANDRÉS BELLO. 2017